

Halla DÄR...



Bengt Larsson

Regionchef WM-data Industrial & Utilities, Mfg

• När kom du till WMdata?

Resan har gått i två etapper. Exertus, mitt gamla företag, gick upp i Caran 2005, och sedan gick Carans Industrial Management upp i WM-data Industrial & Utilities som första del, under namnet Manufacturing.

• Exertus hade primärt fokus på PLM. Likadant nu?

Visst, vi arbetar främst med PLM och följer våra kunder i globaliseringen, som t ex AB Volvo, Volvo PV, Scania, Saab.

• Vilka PLM-leverantörer arbetar ni med?

Dassault dominerar, bl a i kraft av Matrix-köpet, men vi har kompetens för alla stora PLM-plattformar, inklusive UGS och PTC. Detta är helt kundstyrt och inget som vi råder över. De strategiska valen är ofta fattade när vi kommer in.

• Logica CMGs bud på WM-data - vad tycker du?

Jag säger som Peter Norstedt (VD, MI&U): "Det är bra". Vi får bättre marknadsäckning och större bredd. Om affären går i lås, ser jag bara positivt på den.

Bullets

Semcon går bra

• Teknikkonsulten Semcons försäljning uppgick enligt senaste rapporten till 829,6 miljoner. Vinst 38 och tf koncernchefen Lars-Inge Sjöqvist, var mycket nöjd.

IBM PLM & MSC...

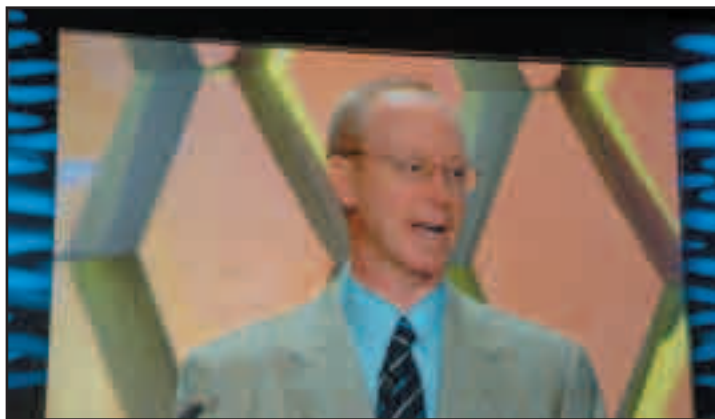
• ...påbörjar ett globalt samarbete. De ska erbjuda "Enterprise-simulation"-lösningar för att fånga PLM-tillväxten.

ÅF graderar upp...

• ...och centraliserar sina ca 300 AutoCAD-licenser. "Vi strävar efter att centralisera all administration av vår CADmiljö", säger Per Högberg, IT-chef på ÅF.

Alibres 3D CAD...

• ...lösning kommer nu med version 9.



"Elden har brett ut sig", säger PTC-chefen Dick Harrison

AV THOMAS BROK HOULBERG, DALLAS

SOM VERKSTADSFORUM rapporterat under året har alltså PTC kommit över de hårda åren. Vilket förstås inte bara hänger ihop med en vässad säljorganisation eller bokföringsmässiga nymodigheter. Nej, den forne CAD-jätten har helt enkelt också fått ihop en riktigt bra mjukvaruportfölj, med Pro-Engineer Wildfire som en krona i verket. Bland de spännande inköp som nu står på tur att djupintegreras i det som PTC kallar för "en singular miljö" kan de här akquisitionerna visa sig vara guld värda. Vi talar om programköp som Arbortext (en content-management-lösning) och Mathcad.

Det var därför inte någon överraskning att det fanns en helt ny fräschör över den medarbetarstab som VF mötte under PTCs användardagar i Dallas för en tid sedan. De formligen strålade av nyvunnet självförtroende. Men inte på det tidigare lite arroganta viset, utan mera ödmjukt.

Leder stömmen. Samtliga PTCs toppchefer, anförda av CEO:n Dick Harrison och produktchefen Jim Heppelmann hävade att det nya PTC aktivt och effektivt nu tagit med användarna i produktutvecklingsarbetet. Och ProE är med de senaste versionerna i Wildfire-klädsel ett bra produktutvecklingsverktyg,

som överträffar all konkurrens.

Med de senaste inköpen av Arbortext (verktyg för automatiserad teknikdokumentation och e-publishing) och CAE-programmet Mathcad visar PTC dessutom att de inte följer strömmen, utan tar täten och leder den.

Mot miljarden. PTC har enligt

Harrison vuxit med tvåsiffriga procent-satser under de senaste två åren och han tror att man inom loppet av 2008 kommer att kunna passera målet att återigen bli ett miljard-dollarföretag (ca 7,3 miljarder kronor).

Tillväxten i företaget har till skillnad från de flesta av konkurrenterna också baserats på organisk grodd, och inte siffror som kortsiktigt, och utan vinster, pumpats upp till 20-30% omsättningsökningar via köp. PLM/PDM-sviten Windchill har varit den klart dominerande delen i verksamheten. Men Harrison menar också att ProE tar marknadsandelar:

- Det är klart att det i fallet med ProE är så att lösningen konkurrerar på ett tillmligen mättad MCAD-marknad. Tillväxten ligger i detta segment på bara 2-3%, men samtidigt växte vi med 5,6% under Q1 2006, och någonstans måste man ju ta andelar.

LÄS MER www.verkstadsforum.se/news/news.html

ITT Flygt sparar mångmiljonbelopp på Arbortext

• Teknisk publikation brukar, om PTCs egna analyser stämmer, utgöra en mellan 1-10% av en teknisk verksamhets samlade omsättning. Här finns således en stor rationaliseringspotential. En slutsats som svenska ITT Flygt håller med om. De är i full färd med att arbeta sig bort från traditionell desktop publishing-metodik, och går istället över till det mer flex-

xibla html-baserade Arbortext. Projektledaren på ITT, Agneta Weisberg, säger att projektet är långt ifrån genomfört i ITT Flygts världsomspännande concern. Men de besparingar och fördelar som redan uppnåtts imponerar. Hon kan peka på en samlad besparingsvolym i kronor räknat på miljonbelopp.

...och Mathcad integreras i ProE

• Vilken potential som köpet av Mathsoft Inc och deras kända matematik-formelpro-

gram Mathcad har för PTC är det för tidigt att säga. Men PTC tror att en tät integration mellan matematik och CAD kommer att bana vägen för en mer förutsägbar produktutveckling, och detta är enligt Heppelmann en av huvudsakerna till att PTC nu integrerat Mathcad i Pro/E.

- Mathcad hjälper ingenjörer med att utföra och dokumentera kritiska beräkningar, och genom att integrera detta verktyg i vårt 3D-modelleringsprogram gör vi det lätt och säkert för data att flyta mellan programmen. Vilket i

sin tur definitivt kan underlätta för iterativa processer, säger Heppelmann. Han är övertygad om att denna form av automatisering kommer att innebära ProE-användare kommer att kunna flytta fram beredningar till tidigare faser av utvecklingsarbetet, vilket ger att man kan uppnå bättre resultat när man väl går in i CAE-jobbet. Den första Pro/E-Mathcad integrationen kom i augusti och nästa kommer maintenance-realease 40, nu i september.

Läs mer om detta på www.verkstadsforum.se/news/news.html

Integrerar Mathcad & Arbortext. PTCs CEO Dick Harrison meddelade att man nu integrerat båda sina nyinköpta mjukvaror Arbortext och Mathcad i Windchill och ProE.

Inom parentes sagt har PTC sedan dess släppt siffrorna även för Q2 2006 och där växer ProE med 33%! PTC hävdar också att om man renser konkurrenternas licenssiffror från sk utbildningsästen, som är starkt rabatterade, så är ProE det antagligen mest industriellt använda MCAD-programmet.

Ompaketerat ProE. Att det idag går så bra för ProE beror enligt PTC på att man dels gjort det enklare att använda ifråga om gränssnitt och synnerligen funktionalitet. Och det är inte, säger Harrison, en prisfråga. Det lägre pris vi idag startar med är en fråga om att vi paketerat om modulerna". Köparna kan alltså, och det också i ökande omfattning, med ett baspaket, som sedan är obegränsat skalbart uppåt.

Sett till geografiska zoner så växer PTC idag mest i Nordamerika (25%), medan Europa haltar lite (med 9%). Dock ska noteras att Nordenregionen på två år dubblat sin omsättning!

Mycket Arbortext. En stor del av användarkonferensen var förstärkt inriktad på att beskriva och förklara de senaste programinköpen..

Det var för ett knappt år sedan man investerade i köpet av Arbortext (gränssnittet tv), som alltså handlar om dokumentations-

publicerings. Arbortext har precis blivit integrerat i PTCs PLM-lösning Windchill och i Pro/E, vilket i skenet av PTCs vision kommer att öppna dörrarna för en rad spännande möjligheter ifråga om dokumentpublicerings-automation.

Arbortext är dokument vad ProE är för 3D-modeller, sa PTCs Michael Cambell.

- Det är ett mjukvaruverktyg med vilket man på ett intelligent vis kan bygga upp strukturen i sin tekniska dokumentation. De textbitar som ska ingå i dokumentationen göms i html-formatet och kan således formateras till vilket format eller vilken typografi man önskar.

- Man kan bygga upp en databas för textbitarna i Arbortext, som man därefter kan konfigurera och sätta samman efter önskemål och behov.